



„Vesida“ siūlo rinktis tik geros kokybės spintas

Baldų rinkoje po krizės vėl jaučiamas šoks toks atsigavimas. Pernai savo pardavimą didino ir didžiausia šalyje specializuota spintų gamintoja bendrovė „Vesida“. Anot jos vadovo Vaclavo Šulžickio, pirkėjams dažnai kyla klausimas, kur kreiptis - į specializuotus ar į universalius gamintojus. „Klientai ne taip jau dažnai perka baldus. Daugiau daugiausiai - kelis kartus per savo gyvenimą. O pirmą kartą perkantieji išvis dažniausiai klaidžioja tyruose, jiems lengva įsiūlyti ir prastos kokybės produkciją“, - sakė „Vesidos“ vadovas. Todėl jis sutiko glaudiai patarti pirkėjams, kaip geriausia susiorientuoti baldų rinkoje.

Petras ŠATEIKA

Vertina individualumą

V.Šulžickis tvirtino, kad yra klaidinga dabar vyraujanti nuomonė, jog Lietuvos gyventojai baldus renkasi pirmiausia pagal kainą. „Netgi vienoje televizijos laidoje reporteris sakė, kad svarbiausia klientams yra baldų pigumas. Tačiau tai tikrai nėra tiesa. Mūsų šalies gyventojai pirmiausia mėgsta rinktis kokybę, o paskui žiūri į kainą. Kaina, žinoma, labai svarbus veiksnys, tačiau tikrai ne visuomet“, - sakė bendrovės „Vesida“ vadovas.

Anot V.Šulžickio, vaikantis mažesnės kainos dažnai kreipiamasi į nedidelius gamintojus. „Tokie gamintojai, aišku, jautresni rinkoms pokyčiams, yra lankstūs. Bet nedidelės įmonės turi silpnesnių vietų. Kokių? Tokia įmonė turi turėti gnetinai daug klientų, kad galėtų išsilaikyti. Todėl smulkios įmonės gamina viską, kas tikta užsakoma. Žinoma, yra auksarankių, kurie gali kokybiškai pagaminti viską iš karto - ir lovą, ir virtuvės spintelę, ir bufetą ar sieninę spintą. Tačiau tai veikia išimtis nei taisyklė. Yra toks labai geras posakis: „Devyni amatai, dešimtas - badas“. Taip ir su mažaisiais - jų pagamintų baldų kokybė dažnai tikrai neatitinka to, ko klientas gali tikėtis. Ypač jei gaminami individualūs baldai“, - sakė baldų įmonės vadovas.

Jo tvirtinimu, dažniausiai smulkūs gamintojai siūlo klientams patiemis nubraižyti geidžiamo baldo projektą. „Klientas, aišku, turi viziją. Tačiau jis ne visuomet ją gali tinkamai atspindėti piešinyje, nes nėra nei projektuotojas, nei braižytojas. Geriausiai klientui įkūnyti viziją padeda specialistas“, - tvirtino V.Šulžickis.

Didžiųjų pranašumai

Kodėl „Vesidos“ vadovas patartų baldų pirkėjams kreiptis į specializuotus gamintojus? „Yra gamintojai, kurie specializuojasi gaminti virtuvės baldus, yra gamintojai, kurie gamina vien sofas ar sekcijas, o mano vadovaujamos įmonės specializacija - spintų gamyba“, - priminė pašnekovas.

Skirtingai nei smulkios įmonėse, didelėse bendrovėse su vienu užsakymu dirba ne vienas žmo-



► VERTINIMAS. Šiuolaikiški bendrovės „Vesida“ baldus Lietuvoje vertinami kaip vieni geriausių



Vaclavas ŠULŽICKIS
Bendrovės „Vesida“ direktorius

► Geriausiai klientui įkūnyti viziją padeda specialistas

gus. Nors klientas kontaktuoja tik su konsultantu-projektuotoju, suderina su juo brėžinį, medžiagas, suderina baldo konstrukciją. Toliau - konstruktorius brėžinį parengia gamybai, darbininkas stalius dirba prie staklių, o montuotojai baldus renka. Tuo tarpu nedidelėje kompanijoje dažnai būna taip, kad tas pats darbuotojas priverstas būti ir konsultantu, ir konstruktoriumi, ir staliu, ir surinkėju, ir vairuotoju. Tačiau kai yra darbo pasiskirstymas, specialistų kvalifikacija daug aukštesnė ir jie pagamina daug geresnės kokybės produktą“, - pasakojo „Vesidos“ vadovas.

Dar vienas svarbus pranašumas, V.Šulžickio teigimu, yra tas, kad didelę apyvartą turinti įmonė perka didesnius kiekius medžiagų ir gali pretenduoti į didmenines medžiagų kainas. Todėl atsiranda galimybė iš tiekėjų nusiderėti geresnę medžiagų kainą, o tai daro įtaką ir galutinei baldų kainai.

Didelės įmonės gali pasigirti ir modernesne technologine baze. Mat geri įrenginiai yra labai brangūs, mažai įmonei neįkandami. „Vesida“ yra suderinusi du iš pažiūros sunkiai suderinamus dalykus - pra-

moninę baldų gamybos įrangą ir individualų darbą su klientais. Ir tokių įmonių kaip mūsų Lietuvoje nėra daug. Mes sugebame, tarkime, netgi korpusinius baldus pagaminti tokio lygio, kokio gamina tik labai didelės gamyklos“, - sakė V.Šulžickis.

„Jei žiūrėtume, kaip tie baldai pagaminti, profesionalai visuomet atskiria, kur gera, o kur prasta kokybė. Egzistuoja tam tikros jungčių technologijos, todėl mes savo pagamintus baldus galime išardyti, pernešti į kitą vietą, vėl surinkti - ir baldo išorė nuo to nė kiek nepasikeis. O prastos kokybės baldai tik iš pirmo žvilgsnio gali atrodyti gerai, netgi gali būti apklijuoti medį imituojančia plėvele. Tačiau jų kokybė yra prasta. Kai kuriais atvejais atsilaupo ne itin sąžiningų gamintojų baldų šoninės juostos, jie gali skleisti netgi sveikatai kenksmingas medžiagas“, - dėstė pašnekovas.

Jis neslėpė, kad dauguma tokių baldų yra atvežti iš Kinijos arba gaminami iš Kinijoje pagamintų medžiagų. „Vesida“ plokštes ir kitą furniturą savo baldams vežasi iš užsienio: iš Vokietijos, Austrijos, Ispanijos ir Lenkijos. Visos medžiagos turi kokybės sertifikatus, jos visiškai atitinka Europos Sąjungos standartus, nekenkia aplinkai“, - sakė „Vesidos“ vadovas.

Kita vertus, anot jo, geros kokybės produkciją, kol ji nauja, ne taip jau lengva atskirti nuo prastos kokybės. „Norintiems įsigyti baldus patarčiau pasidomėti jų gamintojais, pardavėjais, siūlomų medžiagų sertifikatais. Žinoma, šiais laikais daug gali internetas. Tačiau jame galima pateikti ir gražius paveikslėlius, kokių realybėje neegzistuoja. Todėl geriausia užsukti į gamintojo ar pardavėjo saloną, pačiam apžiūrėti ir pačiuopinti baldus, pasitarti su konsultantais. Dera atkreipti dėmesį, kiek metų ta ar kita įmonė dirba. Ilgą laiką veikianti įmonė yra stipri konkurencinėje kovoje, mačiusi daug šilto ir šalto, žino, kaip pa-

tenkinti net ir išrankiausių klientų poreikius. O jų pažinimas atsiranda iš to, kad tokios įmonės konsultantai turi ir neigiamos patirties, kuri, kad ir kaip būtų paradoksalu, padeda pateikti klientui geriausią pasiūlymą“, - atskleidė V.Šulžickis.

Kartu „Vesidos“ vadovas priminė, kad jo įmonė veikia jau 18 metų. „Labiausiai patyrę mūsų darbuotojai yra išdirbę įmonėje penkiolika ir daugiau metų, o dauguma - dešimt metų. Jų sukaupta patirtis - neįkainojama“, - teigė pašnekovas.

Jis atkreipė dėmesį, kad „Vesida“ savo baldams suteikia iki 10 metų garantinį laikotarpį. „Jeigu mes spintas gamintume nekokybiškai, tada mūsų veikla pasikeistų iš principo. Mes daugiau laiko praleistume prižiūredami savo produkciją, o ne ją gamindami“, - sakė V.Šulžickis.

Drabužinės - labai svarbu

Todėl prieš įsigyjant spintą pirkėjui patartina apsvarstyti daugybę dalykų. „Kaip minėjau, daugiausiai gaminame spintas pagal individualius užsakymus. Todėl, aišku, pirmiausia iš karto reikia išsiaiškinti, kokie yra konkretaus žmogaus poreikiai. Jei žmogus yra linkęs pirkti jau pagamintus baldus, jam to ir nereikia trukdyti daryti. Kokių pranašumų turi gaty baldai? Pirmiausia matai, ką perki. Ir jei pirkėjui patinka tie baldai, jis juos ir išsirenka“, - pasakojo V.Šulžickis. O individualaus projekto baldai iki montavimo -

► Informacija

Bendrovė „Vesida“, kurios centrinis biuras yra Vilniuje, įkurta 1994 m. Įmonė jau aštuoniolika metų projektuoja, gamina ir montuoja stumdomąsias duris, gamina ir montuoja stumdomąsias duris, pertvaras, prieškambario, miegamojo ir universalias spintas su stumdomosiomis durimis, drabužines, lovas ir kitus miegamojo,

virtualūs, nors „Vesidoje“ ir esama kompiuterinių programų, leidžiančių sukurti projektuojamo baldo viziją. Tačiau virtualaus baldo esmė ir yra tokia, kad jis bus vienintelis toks Lietuvoje. O užsakovas savo baldą pamatys tik tada, kai jis bus galutinai sumontuotas.

Tačiau Lietuvos pirkėjai labiau linkę rinktis individualius baldus. Ypač tai aktualu, jei žmogus įsigyja naują butą, kur yra palikta galimybė sukurti individualią erdvę. O individualiai erdvei reikia individualaus baldo.

Į ką reikia atkreipti dėmesį užsakant spintą pagal individualų projektą? „Pirmiausia reikėtų būti apsisprendus, kurioje vietoje ir kiek tų spintų reikia? Reikia spintų ar drabužinės? Prieškambaryje, o gal vaikų kambaryje, galbūt miegamajame? Ar sujungti į vieną vietą ir vieną drabužinę padaryti visai šeimai?“ - dalijosi savo patirtimi V.Šulžickis.

Jis sakė, kad spintų pirkėjams daug gali patarti ir „Vesidos“ konsultantai. „Aišku, pasirinkta spinta turi derėti prie esamo interjero. Kodėl klientai renkasi „Vesidą“? Ogi dėl to, kad jos parduotuvėse yra platus asortimentas medžiagų ir konstrukcijų. Kitaip tariant, čia užsukęs pirkėjas gali išsirinkti tokias medžiagas, kurios atitinka jo viziją ir dera prie konkretaus interjero: užuolaidų, sienų spalvos, baldų, paveikslų ir panašiai“, - vardijo savo kompanijos gaminamų baldų pranašumus „Vesidos“ direktorius.

biuro, nestandartinius korpusinius baldus. „Vesidos“ baldai yra gaminami bendrovės gamykloje sostinėje, o parduodami 11 bendrovės salonų Vilniuje, Kaune, Klaipėdoje, Šiauliuose, Panevėžyje, Alytuje, Ukmergėje, Marijampolėje, Jonavoje, Jurbarkė.

Šaltinis: vesida.lt

Bendrovės „Vesida“ nuotr.



► Stumdomos durys



► Vidaus įranga